



WAP В РОССИИ

что мешает быстрому росту?

Кирилл Рожковский, идеолог проекта

wapstart.ru

Содержание



1. Ru.Wap сегодня - snapshot
2. Тенденции
3. Сдерживающие факторы
4. И их «разрешение» ;)

Ru.WAP сегодня : средства доступа



■ Бренды

- *Nokia* – 24%
- *Samsung* – 15%
- *Sony-Ericsson* – 11%↑
- *Siemens* – 7% ↓
- *Motorola* – 6,7%

■ Экраны

- 128x128 – 19%
- 176x220 – 20%↑
- 128x160 – 9%
- >176x220 – 5%↑

■ Браузеры

- *Встроенные*
- *Opera (вообще)* ~ 9,9%
 - *Opera Mini* 6,4%
 - *Opera Mobile* 1,3%



Ru.WAP сегодня : аудитория



Количество

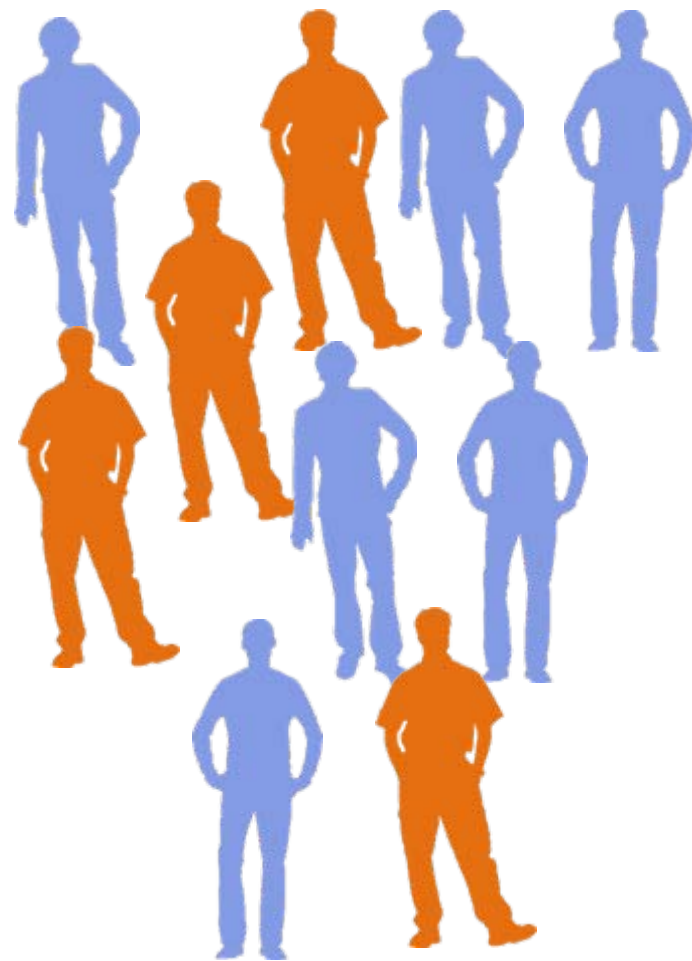
- Отсутствует регулярный аудит wap-аудитории независимыми исследовательскими компаниями
- Оценка на лето '06, Россия

Comnews research	13 млн.
iKS-консалтинг	14 млн.

- Ежемесячный прирост: ~10%

Качество

- Wap-аудитория «сдвинута» в сторону Сибири и Урала. Первая пятерка городов выглядит так:
 - Пермь
 - Екатеринбург
 - Москва
 - Санкт-петербург
 - Новосибирск
- Возраст:
 - 13-17 – 20%
 - 17-23 – 60%
 - 23-30 – 15%
- Пол:
 - Мужчины – 70%
 - Женщины – 30%



Ru.WAP сегодня : наполнение

Количество

- Отсутствует независимый аудит

Наша оценка:

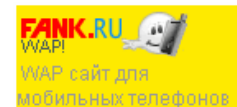
Всего кириллических сайтов – >70 тыс (октябрь'06)

Крупных сайтов с посещаемостью больше 50 тыс. уникалов в день – 20-30

Качество

По содержанию сайты можно разделить на:

- «Порталы халявы»
- Community
- «Домашние странички» на конструкторах
- Вап-версии популярных интернет-ресурсов
- Промо-сайты



WAP сайт для мобильных телефонов

[Порно Такси](#)
[Нежность - Максим](#)
[Бесплатные игры](#)
[Игры на русском](#)
[Хитовые Мелодии](#)
[Темы, Картинки, Видео](#)
[Откровенная "Эротика"](#)
[Лучшее для телефона](#)

- 1 [Новости](#) [07 ноября]
- 2 [Загрузки](#)
- 3 [Фанклуб \(ВХОД\)](#)
- 4 [Знакомства](#)
- 5 [Фотоальбомы](#)
- 6 [Фанкчат](#)
- 7 [Рейтинг сайтов](#)
- 8 [Каталог телефонов](#)
- 9 [Сервисы](#)

[Бесплатно всё](#)
[Загрузки - Бесплатно](#)
[Бесплатно для Nokia](#)

(с) 2005-2006 Фанк.ру
[Контакты](#)

Версия сайта: [html](#) | [wml](#)

Вкручивайся!



Last Update 13.11.6:
Полифония (34015)
[*XXXjava для ТВОЕЙ модели*](#)
→ *Лицензионные Java игры для OPERA (570)* ←
→ *XXX Java для OPERA!* ←
→ *Полифония за \$ (1749)* ←
→ *Реалтоны с голосом! (224)* ←
→ *Платный раздел ~ ВСЁ САМОЕ ЛУЧШЕЕ для OPERA* ←

←

[XXX](#)
[Каталоги \(5\)](#)
[JavaХалява \(5111\)](#)
[Картинки \(320156\)](#)
[*Полифония* \(335104\)](#)
[Библиотека \(552541\)](#)
[Темы \(44180\)](#)
[Ссылки \(64\)](#)
[бодрый топ](#)
[Сервисы](#)
[файло](#)

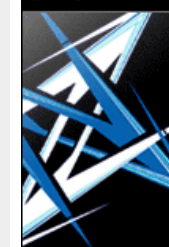
Кришна



[Новости](#)
[Чат](#)
[Форум](#)
[Опросы](#)
[Гостевая книга](#)
[Контакты](#)



AXE
CLICK MAN



- 1 [ИГРА AXE CLICKMAN](#)
- 2 [СКАЧАТЬ ИГРУ](#)
- 3 [КОНКУРС ОТ AXE](#)
- 4 [ПРАВИЛА AXE МЕГА КОНКУРСА](#)
- 5 [ТОП-ЛИСТ](#)
- 6 [AXE В ТВОЕМ ТЕЛЕФОНЕ](#)
- 7 [AXE В ТВОЕМ ГОРОДЕ](#)
- 8 [РАССКАЖИ ДРУГУ ОБ AXE](#)

WAPSTART



Ru.WAP сегодня : операторы



- *Активное продвижение WAP в СМИ*
- *Развитие с собственных порталов («большая тройка»)*
- *Высокие цены доступа (сейчас от 3 до 7 долл. за Мб)*
- *Работа над перекрытием «лазеек»*
- *Основной платежный инструмент – premium sms, медленно внедряется war-click*
- *Желание максимально контролировать контент, доступный пользователю в WAP*



Билайн™



Ru.WAP сегодня : «где деньги, брат?»



Доступные бизнес-модели

- Партнерские программы контент-провайдеров
- Платные сервисы (подписки, «тюнинг» etc)
- Реклама, спонсорство
- OEM-поставка сервиса за аб. плату

The screenshot displays a mobile WAP interface with several sections:

- МОЙ ТЕЛЕФОН WAPSTART**: "Что может ваш телефон" (What can your phone do) section listing supported file formats: bmp, wbmp, gif, анимированный gif, jpg, png, кол-во цветов (262144), and дисплей (352x416).
- ПОГОДА.WAPSTART**: Weather forecast for Moscow, showing current conditions (20..22 °C, clear) and evening conditions (13..15 °C, cloudy).
- РЕКЛАМА**: Advertisement for "Хочешь стать звездой? Работай пи... соответствующим местом!" (Do you want to be a star? Work in a... corresponding place!).
- ВИКИПЕДИЯ**: Article titled "Превед" (Preved), explaining it as a greeting derived from the Russian word "привет" (hello).

At the bottom, there is a copyright notice: © 2006 wapstart.ru.

Тенденции



- Развитие «серфинговой» стороны телефонов (как пример - Nokia NetFront browser), как следствие, привлекательности мобильного браузинга
- Популярные медиа-проекты (СМИ, Интернет) осваивают wap, своими силами или с помощью партнеров («делаем бесплатно в счет будущего дохода от платных сервисов»)
- Интерес крупных брендов к wap как **среде** обитания их ЦА
- Смещение внимания wap-лидеров от «халявы» к комьюнити и сервисам
- Эволюция восприятия рекламы владельцами wap-сайтов («нам это интересно»)
- Эволюция интереса к wap-пространству у РА и крупных брендов (включение в кампании по остаточному принципу)

Сдерживающие факторы



■ Стереотипы

- *«Wap умер (умрет), будущее за КПК»*
- *«Это никому не нужно»*
- *«В Wap'е ничего нельзя сделать»*

■ Тарифы

- *При среднем ARPU=\$8-9 тарифы «Большой Тройки» на wap-gprs можно назвать заградительным*

■ Инфраструктура

- *Загруженность сетей голосовым трафиком*
- *Низкая (недостаточная) пропускная способность каналов в Интернет*
- *Отсутствие, недоступность или плохая работа инструментов уникальной идентификации пользователей, «стандартных» для большого Интернета (поддержка cookies телефонами и wap-гейтами операторов, MSISDN)*



Сдерживающие факторы



- Платежные инструменты
 - *«Встроенные» ограничения premium sms*
 - *Нестабильность или вовсе недоступность Wap-click*
 - *Высокая ставка отчислений оператору (50%-30%)*
- Доступ к аудитории оператора
 - *On-portal – непрозрачность условий попадания на портал оператора (в случае поставки сервиса white label)*
 - *Незаинтересованность оператора в «сливе» аудитории со своего wap-портала (on-portal → off-portal)*
 - *Отсутствие политики off-portal работы с поставщиками сервисов*





Решение : war-агрегатор

- Одна точка входа в «среду» для поставщика war-сервисов:
 - *Прозрачность условий работы*
 - *Доступ к существующим платежным инструментам (оператора и агрегатора)*
 - *Средства идентификации пользователей*
 - *Доступ к аудитории оператора (off-portal)*
 - *Готовые бизнес-схемы (контент-партнерки, подписка, реклама и т.д.)*
 - *Готовые технические решения (профайлинг пользователей, управление медиа-контентом, прием платежей, работа с SMS и т.д.) для быстрого старта*
- Одна «точка ответственности» для оператора
- Популяризация мобильного интернета среди разработчиков силами war-агрегатора



WAP В РОССИИ

что мешает быстрому росту?

Кирилл Рожковский, wapstart.ru

rogo@wapstart.ru